



ABASTO EMPRESARIAL, S.A. DE C.V.

**Ing. Jesús Villarreal Gómez**  
**Director General**  
**Grupo VIGO**

Torreón Coahuila a 27 de diciembre del 2010

**Asunto:** Prueba Blue 76 en Tomate Saladette

Estimado Ing. Villarreal,

Sirva la presente para traerte un Cordial Saludo y Agradecerte Mucho la confianza que nos has brindado permitiendo demostrar en tus cultivos de Tomate Saladette la fuerza y eficacia de nuestro producto Fertilizante Orgánico – Blue 76 y nuestro Biofertilizante Blue Life.

Me es grato informarte que el día 15 de Diciembre se realizó el ultimo corte de la temporada para la prueba en el predio Agrícola El Pilar en Torreón Coah. con nuestro producto y el testigo en el área señalada por ustedes para tal fin por ustedes, te agradecemos el haber contado en todo momento durante esta actividad con el apoyo y supervisión del personal del área agrícola encabezado por el Ing. Juan Carlos Metlich

Me permito comentarte que los resultados obtenidos en el Predio donde se aplico BLUE 76 y BLUE LIFE presentaron un aumento en el peso de la producción, superior al 45% vs El predio testigo, Es importante destacar que en temporadas previas anteriores, en el predio tratado actualmente con BLUE 76 Y BLUE LIFE se presentaba de manera «endémica» el cáncer bacteriano en las primeras 4 semanas de trasplante, pero en el ciclo productivo actual este problema se presento hasta la semana 12. En las otras casa sombras (testigos) el problema se detono como comúnmente se presentaba, desde la semana 4, tal como había sucedido en años anteriores.

Se observó que en la casa sombra 3 donde se aplicó BLUE 76 y BLUE LIFE vs Testigos se obtuvieron frutos con MAYOR TAMAÑO y uniformidad., Mayor sanidad en las plantas y lo mas importante !! se obtuvo un incremento significativo de la producción , lo que significa también un incremento significativo en la relación costo- Beneficio para su empresa (anexamos resultados de la prueba)

Agradeciendo nuevamente todo tu apoyo y el de tu equipo, me despido quedando a tus apreciables Ordenes.

Atentamente,

---

**Ing. José Humberto García Aguirre**



Abasto Empresarial, S.A. de C.V. – Tenochtitlán # 50 – Col. Bienestar – Los Mochis Sinaloa CP 81220  
México (668) 818-2722 – U.S. (916) 669-8738 – [www.abastoempresarial.com](http://www.abastoempresarial.com)



## RESUMEN DE LA PRUEBA EN TOMATE SALADETTE GRUPO VIGO – AGRICOLA EL PILAR EN TORREÓN COAHUILA. MÉXICO

Nos fue señalada la casa sombra 3 con una superficie total de 9 Has. para realizar la prueba del Blue 76 y Blue Life vs. testigos . Se señalo como testigos a las casa sombras 1, 2, 4 y 5 donde solo se aplicó la fertilización convencional.

### BITACORA

Testigo Casa Sombras: 1, 2, 4 y 5

### Prueba Blue 76 y Blue Life Casa Sombra 3

Calendario de Aplicaciones en el Ciclo						
Julio 2010						
d	l	m	m	j	v	s
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31
Agosto 2010						
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				
septiembre						
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

Producto	Metodo	Dosis Total en el Ciclo
Blue 76	Semillero	40 Lts
Blue 76	Foliar	760 Lts
Blue 76	Riego por Goteo	800 Lts
Blue Life	Riego por Goteo	800 Lts (Ya activados)





**RESUMEN DE LA PRUEBA EN TOMATE SALADETTE GRUPO VIGO – AGRICOLA EL PILAR  
EN TORREÓN COAHUILA. MÉXICO**

De acuerdo al calendario que se anexa en esta prueba se aplicaron un total de 1,600 Lts de Blue 76 y 800 Lts de Blue Life Activado (20 Litros concentrado) durante el ciclo por lo que la inversión adicional en fertilización en la prueba vs. El testigo fue de \$14,222 pesos, esta dosis de blue 76 y Blue Life es la mitad de la dosis que recomendamos para un cultivo de alta producción y como se podrá observar en las paginas siguientes el retorno a la inversión es excelente.

	BLUE 76 Litros Totales	BLUE LIFE Litros Activados Totales
Total	1600	800
Superficie	9 Has.	9 Has.
Litros por Ha.	178	89
Precio Por Litro	\$75	\$10
Inversión Producto / Ha.	\$13,333	\$889
<b>Inversión Total / Ha.</b>		<b>\$14,222</b>



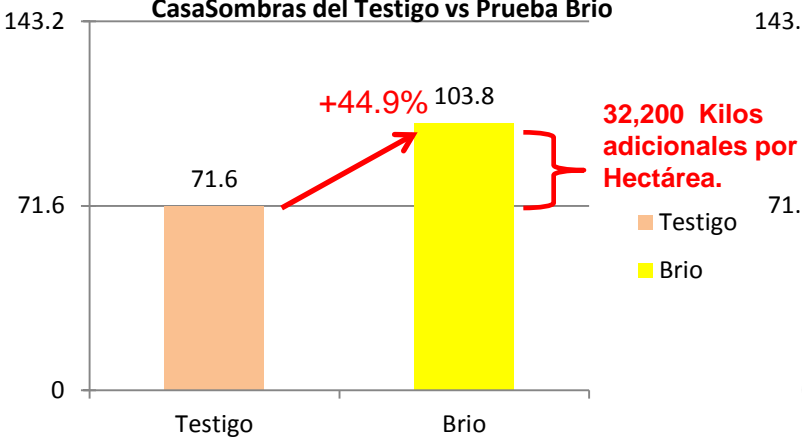


## RESULTADOS DE PRUEBA EN TOMATE SALADETTE GRUPO VIGO – AGRICOLA EL PILAR EN TORREÓN COAHUILA. MÉXICO

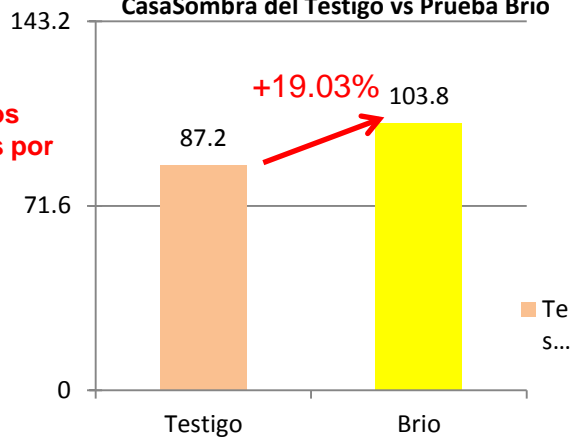
Los resultados obtenidos mostraron un aumento en la producción superior al 44% respecto al peso a favor de nuestro sistema de fertilización esto sin considerar que se obtuvo en general frutos más grandes y uniformes y se retraso considerablemente la aparición de problemas de *Clavibacter michiganensis*:

FECHA DE SIEMBRA	CASA SOMBRA	Producción Acumulada al día								FINAL	
		10/10/2010	17/10/2010	25/10/2010	02/11/2010	12/11/2010	03/12/2010	10/12/2010	15/12/2010		
<i>Kilogramos por Metro Cuadrado</i>											
28/07/2010	CS 5	0.54	0.58	2.12	3.17	3.81	5.37	5.76	5.76	5.76 Kg / M <sup>2</sup>	Testigo
26/07/2010	CS 4	1.09	1.27	3.03	4.08	4.73	6.13	6.44	6.48	6.48 Kg / M <sup>2</sup>	
22/07/2010	CS 1	1.45	1.45	3.68	4.75	5.72	7.69	7.69	7.69	7.69 Kg / M <sup>2</sup>	
21/07/2010	CS 2	1.58	1.99	4.04	5.12	6.64	8.67	8.70	8.72	8.72 Kg / M <sup>2</sup>	
Promedio										7.16 Kg / M <sup>2</sup>	TESTIGO
16/07/2010	CS 3	2.30	2.71	4.98	5.99	7.51	9.60	9.75	10.38	10.38 Kg / M <sup>2</sup>	Prueba BrioAgroScie

Comparativo de Producción Promedio de 4 CasaSombras del Testigo vs Prueba Brio



Comparativo de Producción Mejor CasaSombra del Testigo vs Prueba Brio





## RESULTADOS DE PRUEBA EN TOMATE SALADETTE GRUPO VIGO – AGRICOLA EL PILAR EN TORREÓN COAHUILA. MÉXICO

### CONCLUSIONES

El uso de BLUE 76 Y Blue Life vs Fertilización Utilizada en Testigos mostró significativamente mejores resultados productivos. Arriba del 44% de producción vs, Predios testigos donde se realizó la fertilización tradicional.

El Uso de Blue 76 y Blue Life en el predio tratado, retrasó significativamente la aparición de la enfermedad fungosa en el cultivo, pues esta apareció hasta la semana 12. vs los predios testigos, donde la enfermedad apareció en todos ellos a la semana 4.

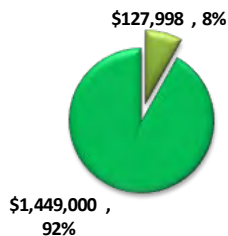
El uso de Blue Life y Blue 76, permitió tener mayores tallas y mayor uniformidad de producto vs los predios tratados únicamente con la fertilización tradicional.

En el predio 3 (tratamiento Blue Life –Blue 76) la inversión por hectárea de \$14,222 pesos generó una producción adicional por hectárea de 32,200 kg de producto vs testigos. Considerando un precio promedio de venta para el productor de al menos \$5.00 pesos (cinco pesos m/n) se generó un ingreso adicional de \$161,000 pesos/ha. Por lo tanto en el predio 3 el uso con Blue Life y Blue 76 logró un incremento en la utilidad por \$1,449,000 pesos.

Si comparamos La Prueba vs. El Promedio de Testigos; en esta prueba de 9 hectáreas se generó una rentabilidad adicional para tu empresa de más de \$1,321,000 pesos gracias al uso de nuestros productos, aun si comparamos contra el mejor predio de los 4 testigos la rentabilidad adicional fue de más de \$619,000 pesos.

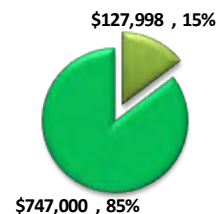
#### Rentabilidad de la Prueba en 9 Has. Promedio Testigos vs. BRIO

■ INVERSION EN PRODUCTOS BRIO ■ PRODUCCION ADICIONAL



#### Rentabilidad de la Prueba en 9 Has. Mejor Predio Testigo vs. BRIO

■ INVERSION EN PRODUCTOS BRIO ■ PRODUCCION ADICIONAL





ABASTO EMPRESARIAL, S.A. DE C.V.

## REPORTE FOTOGRÁFICO

PRUEBA EN TOMATE SALADETTE GRUPO VIGO – AGRICOLA EL PILAR TORREON COAH.



26 de Octubre 2010



16 de Noviembre 2010

B  
L  
U  
E

7  
6





ABASTO EMPRESARIAL, S.A. DE C.V.

## COMENTARIOS GRUPO VIGO

Respecto a la información que estas manejando en este reporte me queda clara y así se observo: en la casa sombra donde se aplico el Blue 76 se tuvo un retraso importante en la aparición de clavibacter ya que en temporadas anteriores en la casa sombra 3 se presenta el clavibacter entre la semana 3 y 4 de trasplante , pero en este ciclo en esa misma casa sombra 3 utilizando Blue 76 y Blue Life apareció hasta la semana 12, se presento un fruto con mejor tamaño y mas uniforme, en este ciclo es la casa sombra con mayor producción por metro cuadrado y se tienen plantas mas sanas, es importante señalar que la primer helada considerable del año fue en la primer semana de diciembre.

Conclusión. Respecto a los resultados obtenidos, creo que este producto nos puede servir como una herramienta integral para aumentar la producción ya que además de proveer nutrientes al cultivo el producto nos ayuda a retardar la aparición de enfermedades de suelo dado que una planta más nutrida es menos susceptible a las mismas.

Atentamente,

Ing. Juan Carlos Metlich  
Responsable en Campo por parte de Grupo VIGO

